



Lead Generation Manager – Catering (PT)

Über uns

Beets&Roots is ein Food Start-Up aus Berlin. Wir vertreiben unser innovatives und modernes Health-Food über verschiedene Kanäle an B2C und B2B Kunden. Im Vordergrund stehen unsere drei Fast-Casual Restaurants in Berlin und Hamburg. Als zweites Vertical betreiben wir einen B2B Catering Service, der Offices und Events mit modernem Catering versorgt. Des Weiteren treiben wir mit gezielten Investitionen im Bereich Technologie unser Ziel voran, der führende digitale Food Supplier in Deutschland zu werden.

deine Rolle

Als *Lead Manager – Catering* bist du ein wichtiges Mitglied unseres Catering Teams. Ziel ist eine konstante Generierung von hochwertigen Leads sicherzustellen. Deine Aufgaben teilen sich wie folgt auf:

- Entwickle kreative Ideen/Lösungen zur Lead Generation
- Recherche und Analyse von Marktpotenzialen und Kundensegmenten
- Aufbau eines starken Kundenstamms im B2B Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit dem Sales und Operations Team
- Mitarbeit bei der Weiterentwicklung von operativen Prozessen und Strukturen

dein Profil

- Aufgeschlossene und kommunikative Persönlichkeit
- Erste relevante Erfahrungen im Bereich Vertrieb / Account Mgmt. oder Marketing
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium (optional)
- Organisierte und strukturierte Arbeitsweise mit lösungsorientiertem Ansatz
- Bereitschaft in einem schnell-wachsenden und dynamischen Umfeld zu arbeiten

unser Angebot

- Junges und dynamisches Team in einem spannenden Arbeitsumfeld
- Innovative Branche in umfangreichem Wandel (F&B)
- Zusammenarbeit mit hochprofessionellen Firmenkunden
- Verschiedene Aufstiegschancen in einer schnell-wachsenden Firma

Wir freuen uns auf deine Bewerbung. Bitte vollständig mit CV und Anschreiben an oneteam@beetsandroots.de